



**Bio-Rad
Laboratories**

Bio-Rad Antibodies ist ein Unternehmen von Bio-Rad Laboratories tätig im Bereich der Antikörperherstellung, dafür werden weltweit Antikörper, Reagenzien und Verbrauchsmaterialien entwickelt, produziert und vertrieben. Unser Portfolio umfasst die Antikörperentwicklung, von der kundenspezifischen Herstellung maßgeschneiderter Antikörper bis hin zur Antikörperproduktion im industriellen Maßstab, sowie Dienstleistungen in den Bereichen Proteinkonjugation und -reinigung.

Für detaillierte Informationen besuchen Sie unsere Firmenhomepage unter <http://www.bio-rad-antibodies.com/>

Bio-Rad ist seit über 60 Jahren ein führendes Unternehmen im Bereich der naturwissenschaftlichen Forschung und entwickelt, produziert und vertreibt eine breite Palette an Produkten für die Forschung im Bereich Life Science sowie für die klinische Diagnostik. Als ein weltweit renommiertes Unternehmen ist Bio-Rad für seinen Anspruch an Qualität und Kundenorientierung bekannt - in Universitäten, namhaften Forschungsinstituten, Krankenhäusern sowie in Biotechnologie- und Pharmaunternehmen.

Für unseren Vertrieb suchen wir zu dem nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Account Manager Antibody Products and Services [m/f]

Süd/West Deutschland und Schweiz 10625-446

Ihre Aufgaben

- Proaktive Suche nach Neukunden mit dem Ziel, die Verkaufszahlen im zu verantwortenden Gebiet zu maximieren.
- Persönliche Besuche von Entscheidungsträgern sowie Meinungsbildnern kommerzieller Kunden sowie ausgewählten wissenschaftlichen Einrichtungen. Anwendung von Verkaufskompetenzen zur Darbietung wirtschaftlicher Kundenlösungen.
 - Aufbau und Pflege effizienter Kundenbeziehungen.
 - Bewertung von Kundenanforderungen.
 - Tiefes Verständnis des Geschäftsmodells und Gegenüberstellung zu Kundenanforderungen.
 - Teilnahme an Messen, Konferenzen und anderen Marketingaktivitäten soweit erforderlich.
- Präsentation der Bio-Rad Antikörperprodukte und Dienstleistungen sowie Unterstützung innerhalb von Bio-Rad durch Einbringung eigener Ideen und Wissens.
- Entwicklung nachhaltiger Umsatzpläne in Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung sowie regelmäßiges Monitoring der eigenen Gebietsverkaufszahlen.
 - Bereitstellung von Marktinformationen und Ergebnissen.
 - Regelmäßige Nutzung sowie Pflege des CRM Systems inklusive Verkaufspotenziale und wichtiger Kundeninformationen.
- Enger Kontakt mit dem Support-Team zur zeitgerechten und effizienten Beantwortung von Kundenanfragen zur Wahrung unseres Kundenimages durch technische Exzellenz.



**Bio-Rad
Laboratories**

Unsere Anforderungen

- Promotion im Bereich (Bio-) Chemie, Chemie oder Biologie wünschenswert.
- Schwerpunkt: Life Science, Immunologie oder Biotechnologie.
- Mindestens 3 Jahre Laborerfahrung im Bereich Life Science oder Diagnostik, idealerweise im Bereich der Antikörper (ELISA, Flow, Western Blot, IHC).
- Mindestens 2 Jahre relevante Berufserfahrung im Außendienst eines Life Science- oder Diagnostikunternehmens.
- Präferierte Kandidaten bringen Erfahrung im Verkauf von Antikörpern in der Immunologie, Bio-Pharma oder Pharmaindustrie mit.
- Umfangreiche naturwissenschaftliche Kenntnisse.
- Es ist sowohl selbstständiges Arbeiten als auch Teamarbeit erforderlich.
- Starke Verkaufs-, Kommunikations- sowie Organisationsfähigkeiten sowie Erfahrung mit komplexen mittel- bis langfristigen Verkaufszyklen (3 – 18 Monate).
- Hohe Zahlenaffinität sowie gute schriftliche Kommunikationsfähigkeit.
- Eine Kernanforderung ist die Zielstrebigkeit sowie die Fokussierung bei der Erreichung der Verkaufsziele bei gleichzeitig hohem Level an Kundenservice.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil.

Wir bieten

- Kollegiales sowie dynamisches Umfeld bei einem ausgezeichneten Betriebsklima.
- Interessante und herausfordernde Tätigkeit unter Verwendung modernster Geräte und Technologien.
- Interessante Sozialleistungen.
- Alle Weiterentwicklungsmöglichkeiten eines internationalen Unternehmens.

Ihr Wohnsitz sollte entweder im Südwesten Deutschlands oder in der Schweiz liegen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung in **deutscher oder englischer Sprache** unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Online-Bewerbertool unter <http://www.bio-rad.com/de-de/corporate/careers>.

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an: Julia Scherer / Human Resources / +49 89 809095 19.